



JESUÍTAS BRASIL



UNIVERSIDADE DO VALE DO RIO DOS SINOS

Recredenciada pela Portaria Ministerial nº 1426 de 07/10/2011, D.O.U. de 10/10/2011

São Leopoldo - Rio Grande do Sul - Brasil

CERTIFICADO

Concedemos a WESLEY FREITAS este certificado de Frequência no Curso

Negociação 4.0: Método de Alta Performance em Vendas

Nível: Extensão Universitária

Âmbito: Nacional

Promoção: Universidade do Vale do Rio dos Sinos - Unisinos
Unidade Acadêmica de Pesquisa e Pós-Graduação
Coordenação dos Cursos de Extensão

Realização: 09 a 12 de agosto de 2021

Duração: 8 horas

São Leopoldo, 19 de agosto de 2021.

Dorotea Frank Kersch

Diretora da Unidade Acadêmica de Pesquisa e Pós-Graduação

PROGRAMA

- Atitude e motivação para negociar melhor;
- Os 7 pilares da negociação de sucesso;
- Competências essenciais para a negociação de alta performance;
- Os 4 passos para a construção do relacionamento e da fidelização;
- Como negociar valor e não preço;
- Foco em resultados;
- Como influenciar pessoas durante as negociações;
- Método para uma negociação eficaz;
- Práticas e exercícios especiais de negociação.

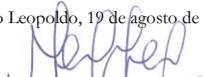
Coordenador e Ministrante: *Roberto Herrera Arbo.*

Frequência mínima exigida: 75%.

UNIVERSIDADE DO VALE DO RIO DOS SINOS - UNISINOS
UNIDADE DE APOIO DE OPERAÇÕES E SERVIÇOS
GERÊNCIA DE SERVIÇOS

Registro n.º 14, folha 348 do livro EX045.

São Leopoldo, 19 de agosto de 2021.


Coordenadora dos Registros

